eSolutions

Indirekter Einkauf: Einsparpotentiale nutzen und Kosten senken

Indirekter Einkauf: oft langwierig und teuer

Alle Komponenten, die Sie unmittelbar für die Produktion benötigen, werden geplant, kontinuierlich eingekauft und die Preise ständig kontrolliert. Aber wie steht es mit Ihrem indirekten Bedarf? Also alle Komponenten, die nicht unmittelbar für die Produktion benötigt werden?

Dabei sind die Produktkosten für die indirekte Beschaffung die eine Seite. Haben Sie auch bedacht, wieviel Zeit Mitarbeiter damit zubringen, Produkte zu recherchieren, die Verfügbarkeit zu prüfen, Preise auszuhandeln und die Lieferung zu vereinbaren?
Dazu kommen noch interne Genehmigungen, das Ausstellen von Bestellungen, die Verarbeitung von Rechnungen und vieles mehr.

Das summiert sich. Tatsächlich betragen die Beschaffungs- und Verarbeitungskosten üblicherweise mehr als das Doppelte Ihrer Produktkosten. Wenn Ihre indirekten Produktausgaben 100.000 € betragen, belaufen sich die Kosten für den Prozess wahrscheinlich auf mehr als 200.000 €.

Der indirekte Einkauf ist eine Herausforderung für nahezu jedes Unternehmen. Dabei sind die Produktkosten nur ca. ein Drittel der entstehenden Kosten. Die größten Kosten sind die, die man nicht sieht: **die Prozesskosten**.

1:2

Produktkosten **Prozesskosten**

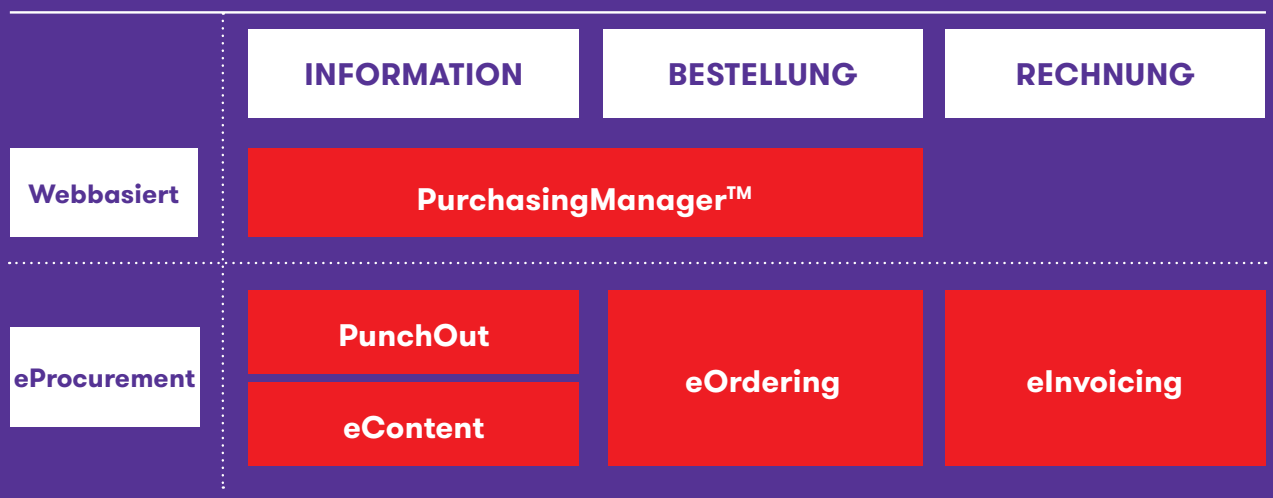
Senken Sie Ihre Beschaffungskosten mit RS eSolutions

Wenn mehrere Personen in Ihrem Unternehmen eine große Anzahl von kleinen Bestellungen aufgeben, haben Sie wenig Kontrolle darüber, wer was bestellt. Gleichzeitig ist die Anzahl von Lieferanten, die nur einmalig oder kleine Mengen liefern, häufig sehr groß.

Nicht selten geht wertvolle Produktionszeit verloren, falls der Bestellprozess erst beginnt, wenn ein Teil ersetzt werden muss. Oder der Beschaffungsprozess nur zögerlich in Gang kommt, was in kostspieligen Ausfallzeiten resultiert.

Die gute Nachricht ist, dass es einfache und individuell passende Lösungen gibt, wie Ihr Unternehmen diese teuren und langwierigen Einkaufsprozesse minimieren und das ausgegebene Budget kontrollieren kann.

Kostenlose modulare eSolutions von RS:

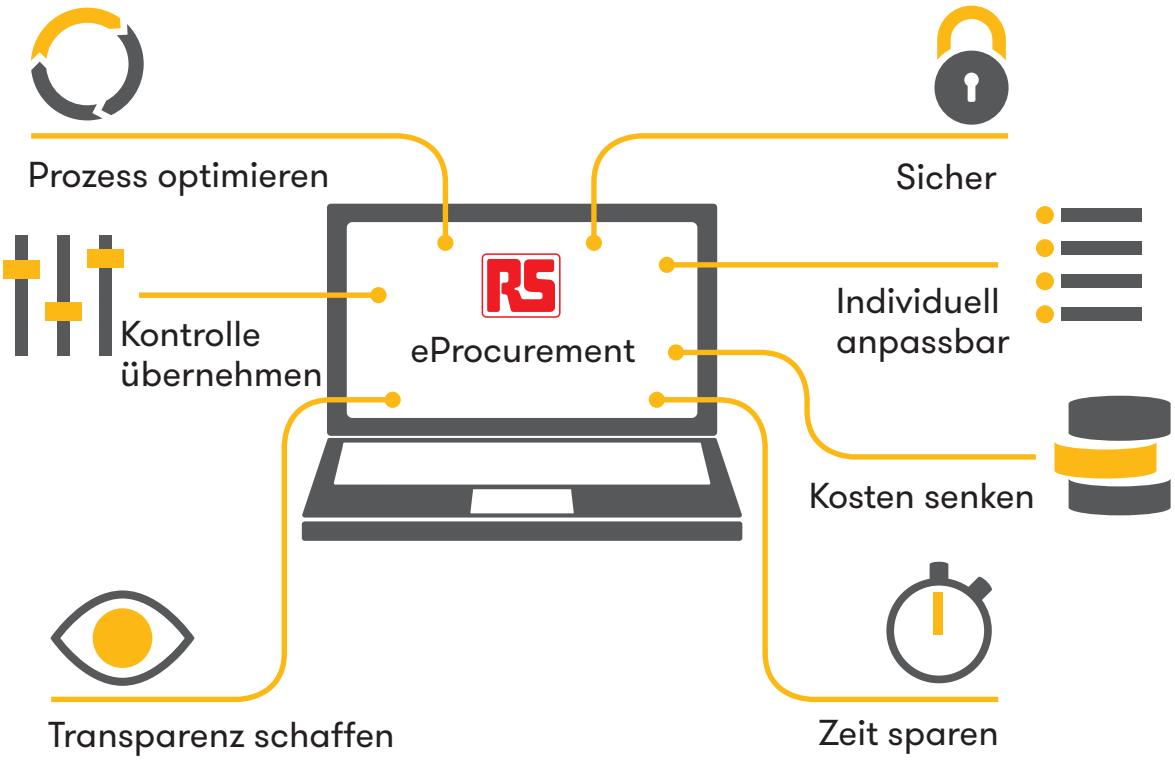


Produktkosten: 50,00 €

Einkaufsvorgang	Durchschnittliche Prozesskosten	Der Unterschied mit einer eSolution von RS
Suche nach Anbieter und Produkt	14,72 €	Mit dem Direktzugriff auf unseren Bestand von über 500.000 Produkten benötigen Sie weniger Zeit für die Produktauswahl. Sie können direkt nach den von Ihnen benötigten Teilen suchen.
Auftragserteilung	27,60 €	Sie können Verfügbarkeiten, Preise und technische Daten sofort prüfen. Keine unpräzisen Daten, keine Zeitverschwendung aufgrund von Wiederholungen oder manueller Erfassung.
Lieferung nachverfolgen und in Empfang nehmen	17,48 €	Sie können sich auf eine rechtzeitige Lieferung und effiziente Ausführung durch uns verlassen.
Rechnungsbearbeitung	28,52 €	Mit eInvoicing bieten wir effiziente elektronische Rechnungsstellungen oder konsolidierte monatliche Zusammenfassungen, die auf Ihr Unternehmen zugeschnitten sind.
Lieferanten bezahlen	3,68 €	Die Funktionalitäten von eInvoicing sorgen für eine einfache Rechnungsabstimmung und eine schnellere Bearbeitung der Zahlung.
	92,00 € Prozesskosten	**Ein effizienter Beschaffungsprozess reduziert die Kosten nachhaltig.**

PunchOut

Nahtlose Integration für maximale Effizienz



eProcurement ist ein wichtiges Tool für die Kontrolle der Beschaffungskosten. Das gilt umso mehr, wenn Sie hohe Transaktionsvolumen verarbeiten, die Einkaufsprozesse standardisieren und Kosteneinsparungen maximieren müssen.

Mit PunchOut kann Ihr Unternehmen direkt die RS Website durchsuchen und einen Einkaufskorb mit Produkten und eine Bestellanforderung erstellen – alles über Ihr eigenes Beschaffungssystem. Wir können Ihnen unabhängig davon, ob Sie SAP, Oracle, Ariba oder ein anderes beliebiges eProcurementsystem nutzen, PunchOut nahtlos gemäß Ihren Anforderungen konfigurieren.

Ihre Vorteile

- **Sie sparen** Verwaltungs- und Prozesskosten.
- **Sie verbessern die Kontrolle** über Ausgaben und Genehmigungen.
- **Sie erhöhen die Effizienz,** da alle Beschaffungsdaten elektronisch erfasst werden und keine manuelle Neueingabe von Produktdaten erforderlich ist.
- **Anbieterkonsolidierung** und **Vertragserfüllung:** Mit PunchOut nutzen Mitarbeiter die hauseigenen Systeme für die Beschaffung von Produkten von bevorzugten Anbietern in festgelegten Kategorien. Maverick Buying wird dadurch auf ein Mindestmaß reduziert.

Verlassen Sie sich auf unsere Unterstützung

Wir machen die Zusammenarbeit mit uns so einfach wie möglich.

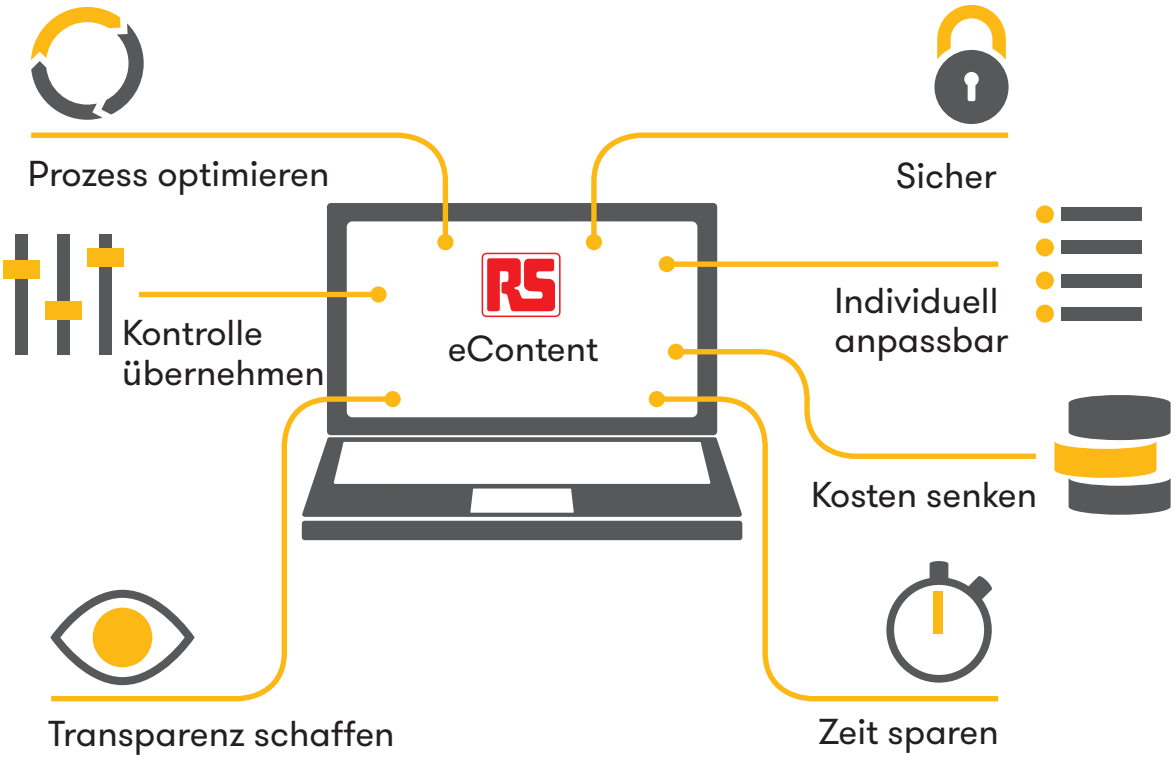
- Zugang zu unserem Online-Katalog mit Ihren Preisen sowie technischen Beschreibungen, Produktbildern, Packungsgrößen und Produktkodierungen.
- Verbindung und automatische Anmeldung auf unserer Website über Ihr eProcurement-System.
- Die für die Bestellung benötigten Informationen werden hinzugefügt, wenn eine Produktliste an Ihr System zurückgegeben wird:
  - Artikelnummer
  - Gewählte Menge
  - Preis
  - Mengeneinheit
  - Gefahrenstatus
  - u.v.m.

Wir stellen Ihnen elektronische Bestell- und Rechnungsstellungsfunktionen für Ihre eProcurement-Lösung bereit. Damit können Sie Ihre Prozesse optimieren und effizient gestalten.

Mit PunchOut nutzen Sie einfach alle Funktionalitäten Ihres eigenen eProcurementsystems.

eContent

Managen Sie mit Sicherheit



eContent-Dateien konfigurieren wir gemäß Ihren Anforderungen, sodass Ihre Mitarbeiter die benötigten Produkte und Beschaffungsinformationen einfach finden können und Sie von der verbesserten Transparenz und Sicherheit profitieren.

Ihre Vorteile

- **Absolute Kontrolle** über die in Ihrem System angezeigten Produkte.
- **Sicherheit,** da keine externe Verbindung erforderlich ist. Die ideale Lösung für Benutzer, die in einer sicheren Umgebung arbeiten müssen.
- **Absicherung** – eignet sich perfekt für ein eingeschränktes Sortiment bekannter Produkte, die regelmäßig gekauft werden.
- **Transparenz und Analyse** von unternehmensweiten Ausgaben.

Verlassen Sie sich auf unsere Unterstützung

- eContent wird als hochwertige statische Datei mit Artikelnummern, Beschreibungen, Preise, Hersteller-Teilenummern, UNSPSC- und eClass-Produktklassifizierungen uvm. zur Verfügung gestellt.
- Die Datei kann entweder direkt in Ihrem System oder über das Content-Management-System eines Drittanbieters hochgeladen werden.

Besondere Anforderungen

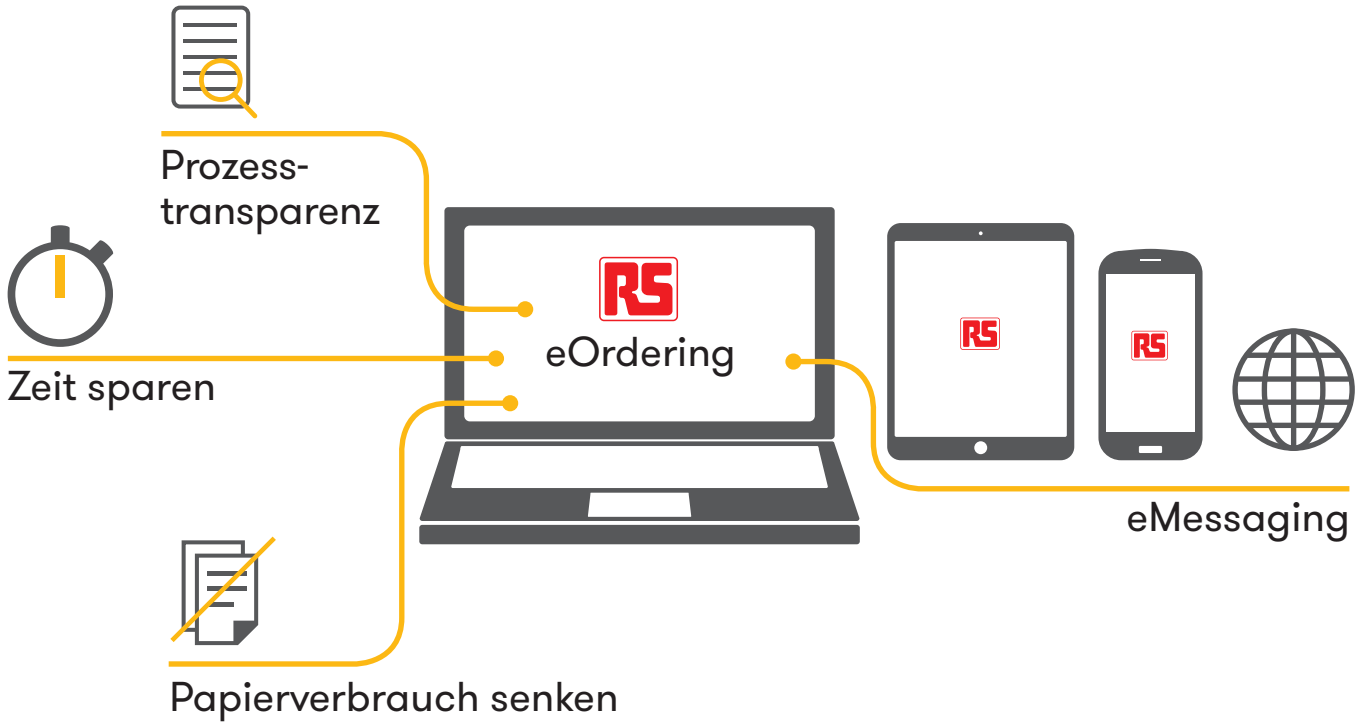
Wir können eContent gemäß Ihren Anforderungen bereitstellen. Beispielsweise wenn Sie eContent-Dateien in zwei Sprachen oder mit Alternativwährungen benötigen. Lassen Sie uns einfach wissen, ob und welche besonderen Anforderungen Sie haben.

Wir stellen Ihnen elektronische Bestell- und Rechnungsstellungsfunktionen für Ihre eProcurement-Lösung bereit. Jede in Ihrem System für RS erstellte Bestellung kann über einen beliebigen Bestellweg an uns gesendet werden.

Sie erhalten maßgeschneiderte Formate, die Ihren Anforderungen entsprechen.

eOrdering

Bestellungen beschleunigen



Mit eOrdering reduzieren Sie die manuelle Auftragsbearbeitung erheblich. Zudem verbessern Sie die Genauigkeit, indem Fehler in der Bestellung und der Rechnung verhindert werden. Elektronische Bestell- und Versandbestätigungen sorgen dafür, dass Sie jederzeit den Überblick über Ihre Aufträge und dadurch eine bessere Kontrolle über Ihren Beschaffungsprozess haben.

Ihre Vorteile

- **Schnellere und einfachere Verarbeitung** reduzieren durchgängig die Prozesskosten.
- **Sichere und fehlerfreie Lieferung.**
- **Vollständige Buchungsverfolgung** der Bestellung vom Käufer bis zum Anbieter.
- **Keine verlorenen, fehlgeleiteten oder doppelten Bestellungen.**
- **Verbesserte Datenqualität** für eine bessere Analyse.
- **Unterstützt eInvoicing** für eine durchgehende Lösung.
- **Reduziert den Papierverbrauch.**

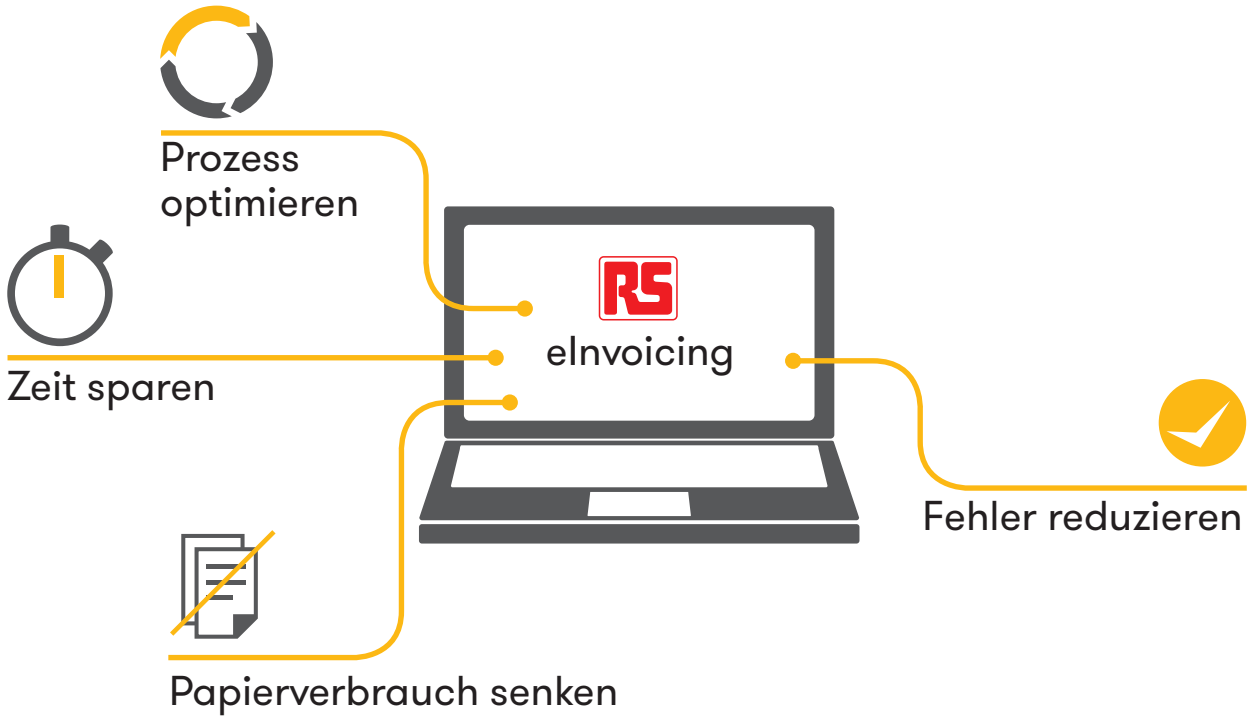
So funktioniert eOrdering

- eOrdering ist die Möglichkeit, Bestellungen in elektronischer Form zu tätigen.
- Die Daten können über mehrere Wege versandt werden:
  - Direkt von Ihrem System an RS
  - Von Ihnen zum System eines Drittanbieters und von dort zu RS
- Die eingehenden Bestelldaten werden in unserem eProcurement Hub gespeichert und dann zur Verarbeitung an unsere Systeme gesendet.
- Nach dem Auftragseingang versenden wir Bestellbestätigungen und Lieferavis.
- So erhalten Sie höhere Auftragstransparenz und bessere Kontrolle über Ihren Beschaffungsprozess.

Mit eOrdering können Sie einfach Bestellungen in elektronischer Form aufgeben.

eInvoicing

Optimieren Sie Ihre Rechnungsbearbeitung



Rechnungen auf Papier zu öffnen, zu sortieren und in Ihr Buchhaltungssystem einzugeben kostet Zeit und ist fehleranfällig. Durch die Automatisierung des Prozesses macht eInvoicing viele der manuellen Schritte bei der Abrechnung überflüssig, indem es Daten von unseren Abrechnungssystemen an Ihr System sendet. Das spart nicht nur Zeit bei der Verwaltung, sondern erhöht auch die Transparenz und gewährleistet die Einhaltung ihrer Compliance-Anforderungen.

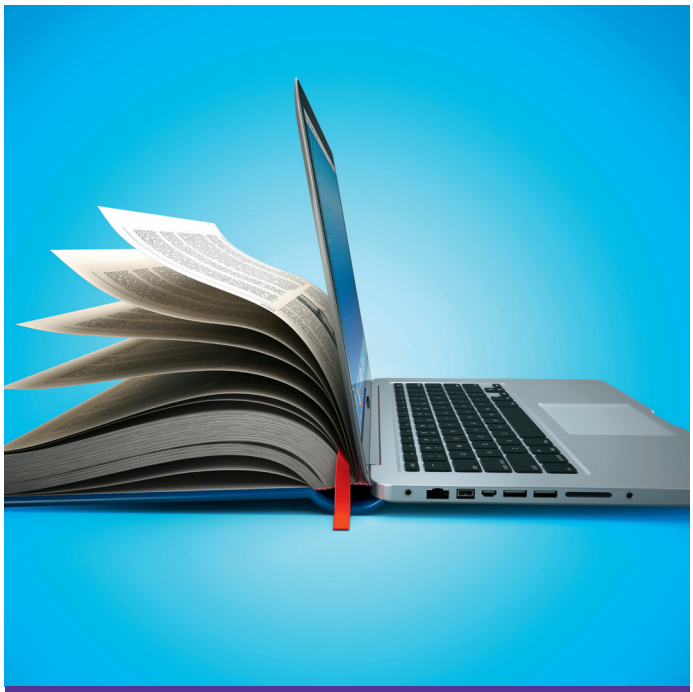
Durch eInvoicing entfallen viele manuelle Arbeitsschritte.

Ihre Vorteile

- **Erhöhen Sie die Effizienz** mit schneller und einfacher elektronischer Abstimmung, wodurch große Mengen von Unterlagen und die manuelle Abstimmung unnötig werden.
- **Die schnellere, optimierte Verarbeitung** macht Verzögerungen in der Post und verlorene Rechnungen unmöglich.
- **Vollständige Buchungsverfolgung** vom Lieferanten zum Kunden.
- **Verbessern Sie die Konformität** durch einen schnelleren und einfacheren Prozess für Ihre Mitarbeiter.

So funktioniert eInvoicing

- Rechnungen werden von unserem Rechnungssystem erstellt und an unseren eInvoicing-Partner gesendet.
- Unser eInvoicing-Partner erstellt eine elektronische Datei, die den genauen Spezifikationen entspricht, die Ihr System erfordert.
- Die Datei wird an Ihr System gesendet. Das kann, je nach Ihrer Einrichtung, direkt geschehen oder über ein Drittanbietersystem.
- Unser eInvoicing-Partner wird außerdem eine PDF-Datei erstellen, bei der es sich um eine rechtlich bindende Steuerrechnung handelt. Diese wird an die von Ihnen angegebene E-Mail-Adresse gesendet.
- Die Rechnung wird archiviert, und Sie können über ein Portal, beispielsweise während einer Steuerprüfung, darauf zugreifen.
- Die Rechnung wird dann entweder von Ihrem System akzeptiert oder an uns zurückgesendet, wenn es Unstimmigkeiten gibt.

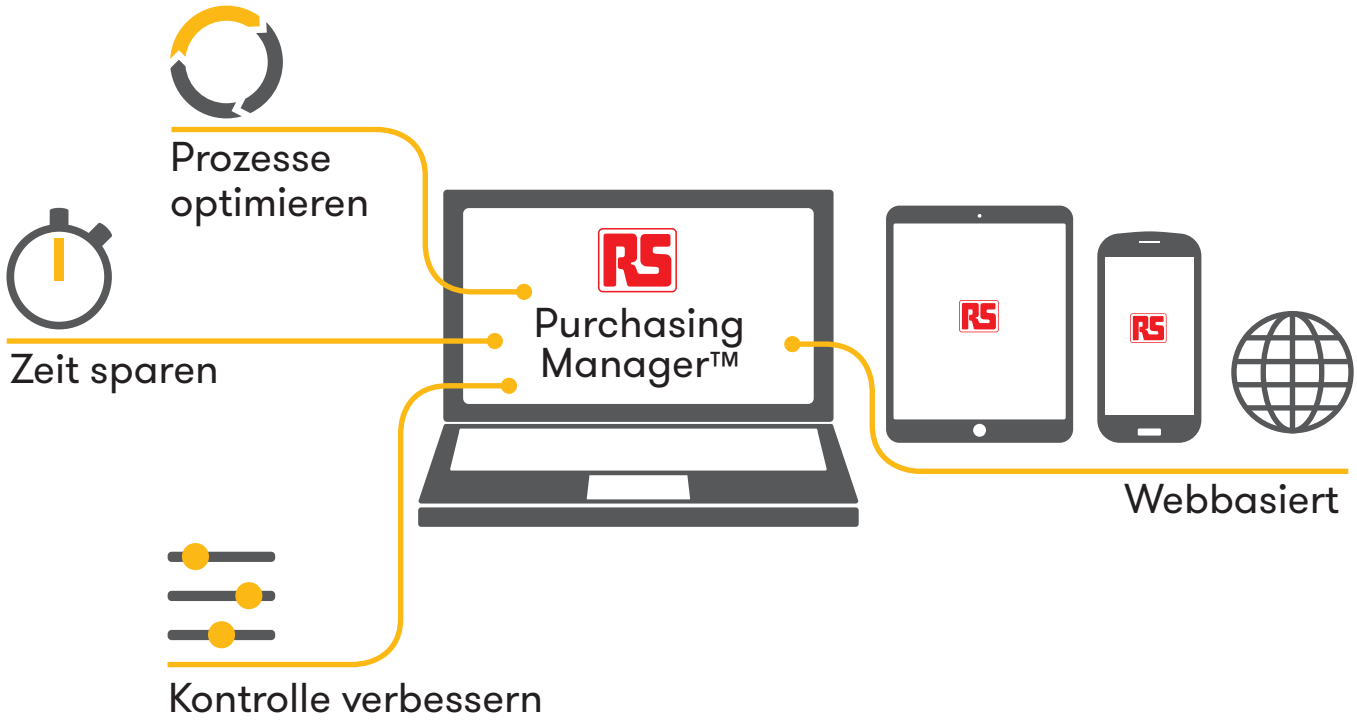


Reduzieren Sie den Verwaltungsaufwand und verbessern Ihre Effizienz mit eInvoicing.

Schaffen Sie Effizienz und Transparenz mit eInvoicing von RS.

PurchasingManager™

Prozesskosten sparen und Management optimieren



Der PurchasingManager™ von RS ist eine kostenlose, webbasierte Procurementlösung, die Ihre Beschaffungsprozesse wesentlich performanter machen kann, viel Zeit spart und gleichzeitig die Transparenz erhöht.

Sie hilft Ihnen, Ihre Beschaffungsprozesse effizient zu steuern und trägt gleichzeitig zur Senkung Ihrer Einkaufskosten (von der Beschaffung bis zur Zahlung) bei. So erhalten Sie eine effektive Möglichkeit, die Kosten für häufige Ad-hoc-Bestellungen mit geringem Wert zu senken.

Dieses leistungsstarke, personalisierbare Tool ist ideal, wenn Sie über kein eigenes eProcurement-System verfügen. Zudem entstehen keine Kosten oder Investitionsaufwände, da Sie Ihre IT-Systeme bzw. Software nicht aufrüsten müssen.

Ihre Vorteile

- **Sie sparen Geld** durch die nachhaltige Senkung von Prozesskosten beim indirekten Einkauf.
- **Sie verbessern die Kontrolle,** indem Sie bei den Beschaffungsaktivitäten auf dem Laufenden bleiben und Maverick Buying einschränken.
- **Sie sparen Zeit,** da Mitarbeiter keine manuellen, ineffizienten und nicht unternehmenskonformen Bestellungen mehr tätigen.
- **Sie erhöhen die Effizienz,** indem nur autorisierte Mitarbeiter Produkte bestellen, wenn sie benötigt werden.
- **Sie reduzieren Fehler** bei der Bestellung, der Verarbeitung und der Rechnungsabstimmung dank klarer Daten von der Anforderung bis zur Rechnung.

Prinzip des PurchasingManager™

Der PurchasingManager™ ist ein konfigurierbares System. Sie können beispielsweise eine Kontenstruktur mit Standorten, Abteilungen und Benutzern erstellen und Ausgabenkontrollen, Kostenstellen und Genehmigungsgrenzen zuweisen.

- Es kann schnell eingerichtet und zur Verfügung gestellt werden. Für Ihre Mitarbeiter ist die Benutzung und der Workflow sehr intuitiv und leicht zu verstehen.
- Große Teile des Beschaffungsvorgangs werden automatisiert.
- Der komplette Prozess von der Bestellung bis zum Empfang der Ware wird unterstützt.
- Mitarbeiter können selbst Bestellungen aufgeben, die Sie online prüfen und freigeben können.
- Sie können das System so anpassen, dass es Ihren Abläufen im Unternehmen entspricht.
- Unsere Website mit umfassenden technischen Daten und erweiterter Suchfunktion erleichtert die Suche nach dem richtigen Produkt.

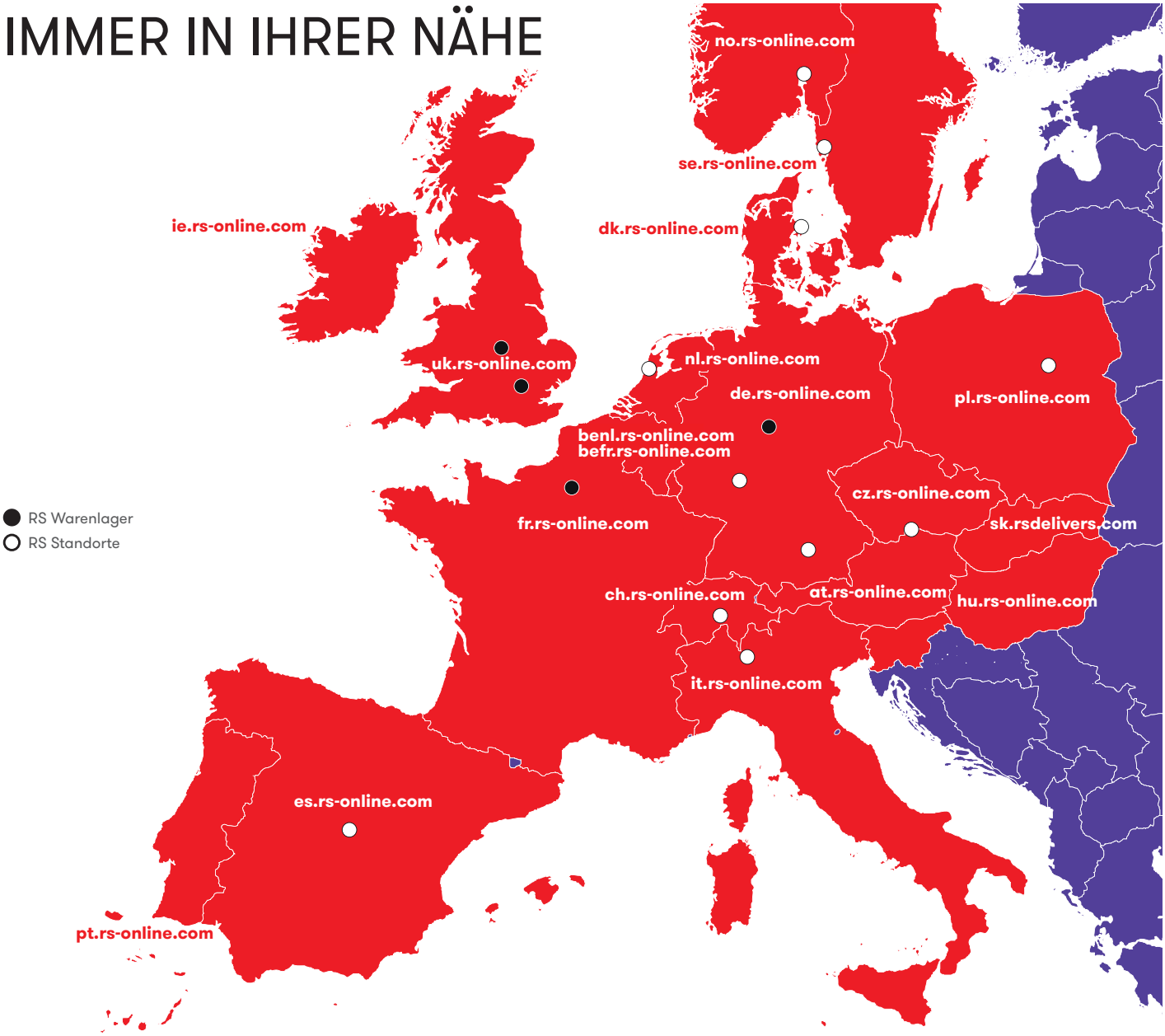
Mit regelmäßigen Berichten und Auftragshistorien sind Sie stets umfassend informiert

- Die Berichtsfunktion ermöglicht die Buchungsverfolgung jeder Bestellung, einschließlich aller Änderungen, die vor der Genehmigung an einer Bestellung vorgenommen wurden.
- Der Bestellverlauf umfasst die letzten 13 Monate.

Als webbasierte Procurementlösung kann der PurchasingManager™ allen Kunden schnell und einfach zur Verfügung gestellt werden.

Einsparpotenziale in den Prozesskosten einfach identifizieren und mit dem PurchasingManager™ nachhaltig senken.

RS COMPONENTS
IMMER IN IHRER NÄHE



Sie wollen mehr zu den RS eSolutions erfahren?
Vereinbaren Sie einen Beratungstermin mit unseren Experten:
Tel: +49 (0) 174 268 3225 oder E-Mail: Projektteam@rs-components.com

RS COMPONENTS DACH – Immer für Sie da

de.rs-online.com

Standort Frankfurt
RS Components GmbH
Mainzer Landstr. 180
60327 Frankfurt am Main

Standort München
RS Components GmbH
Riem Arcaden
Willy-Brandt-Allee 2
81829 München

Standort Bad Hersfeld
RS Components GmbH
Distributionszentrum
Am Schloß Eichhof 2
36251 Bad Hersfeld

at.rs-online.com

Standort Österreich
RS Components
Handelsgesellschaft m.b.H.
Albrechtser Str. 11,
3950 Gmünd (Österreich)

ch.rs-online.com

Standort Schweiz
RS Components GmbH
Zweigniederlassung Wädenswil
Holzmoosrütistrasse 2A
8820 Wädenswil (Schweiz)

Version Oktober 2018 | Update März 2022